



# STAPPENPLAN BENEFIETAVOND



## Veiling items & Gastenlijst

Ga langs zoveel mogelijk bedrijven en vraag of zij items of services voor de veilingen willen leveren.

Maak een gastenlijst, wie wil je uitnodigen. Zorg gelijk dat zij hun vrienden/kennissen ook uitnodigen.

## Acties tijdens diner

Veiling tijdens de avond zelf: veil mooie producten. Denk aan een dinerbon tot loopschoenen. Laat de veiling eventueel presenteren door een echte veilingmeester.

## Bedanken

Vergeet niet om iedereen te bedanken tijdens en na het evenement. Jouw enthousiasme doet wonderen!

### Doelstelling: Vraag groots!

Voorbeeld: €95 per couvert (95% genezingskans) x 100 pers. = **€9500**

Als het in een eetcafé is €40 per couvert x 100 pers. = **€4000**

Met een veiling erbij kan je zo tot **€10.000** gaan!

WEEK  
1

WEEK  
2-9

WEEK  
3

WEEK  
3

WEEK  
8

WEEK  
10

## Zoek een restaurant

Zoek contact met een restaurant in de buurt: ga in je KiKa-shirt naar de eigenaar en vertel face-to-face je persoonlijke motivatie. Overleg de datum, aantal couverts dat je gaat afnemen, wat willen ze sponsoren, etc.

## Marketing

Maak een flyer voor bij het restaurant. Laat kinderen flyeren in de buurt. Gebruik social media en maak een evenement aan. Schakel je omgeving in. Zoek vrijwilligers. Maak een draaiboek waarin staat wie voor wat verantwoordelijk is.

## Media

Benader de media voor je geweldige actie en nodig ze uit voor het diner. Zorg ervoor dat ze de juiste link naar jouw pagina op de website ontvangen zodat mogelijke lezers jou ook kunnen sponsoren.

“Het is een zeer geslaagde avond geworden! We hebben 62 gasten een 5-gangendiner geserveerd, allemaal gesponsord door Driessen Food. De avond werd afgesloten met een veiling. In totaal hebben we meer dan €10.000 opgehaald!”

